

RODZAJ	WARSZTATY OTWARTE	SZKOLENIA ON-LINE	WARSZTATY I SZKOLENIA W FIRMIE	COACHING	SZKOLENIA/ WARSZTATY "STARTUP AKADEMIA"
<p>OFERTA</p>	<p>EFEKTYWNA I KREATYWNA FIRMA MŚP - szkolenie dla właścicieli MŚP</p> <p>KREATYWNA SPRZEDAŻ - szkolenie dla osób pracujących w sprzedaży, menadżerów sprzedaży i właścicieli MŚP</p> <p>ZARZĄDZANIE MARKETINGIEM I WSPÓŁPRACA ZE SPRZEDAŻĄ W MŚP - szkolenie dla pracowników działu marketingu, właścicieli MŚP.</p> <p>MEDIA SPOŁECZNOŚCIOWE TO PESTKA! - szkolenie dla właścicieli MŚP</p> <p>ZARZĄDZANIE CZASEM TO PESTKA! - szkolenie dla właścicieli MŚP</p> <p>MENADŻER EFEKTYWNY - szkolenie dla menadżerów MŚP</p> <p>ZARZĄDZANIE DZIAŁEM SPRZEDAŻY - szkolenie dla menadżerów działu sprzedaży, właścicieli MŚP</p> <p>ODKRYJ SWOJĄ MOC - motywacyjne warsztaty dla osób pragnących odzyskać motywację do działania</p>	<p>TWORZENIE PLANU MARKETINGOWEGO I STRATEGI DZIAŁAŃ MARKETINGOWYCH MŚP - szkolenie dla pracowników działu marketingu, właścicieli MŚP</p> <p>EFEKTYWNY MENADŻER MARKETINGU - szkolenie dla menadżerów marketingu</p> <p>ROZWIJAJ SWOJĄ MIKRO LUB MAŁĄ FIRMĘ EFEKTYWNIE! - szkolenie dla właścicieli MŚP</p> <p>KOMPETENCJE SPRZEDAŻOWE W MARKETINGU - szkolenie dla pracowników działu marketingu, którzy pragną patrzeć szerzej na marketing, przez pryzmat sprzedaży. Na szkoleniu dowiedzą się także jak komunikować się z działem sprzedaży.</p> <p>ZARZĄDZANIE ZESPOŁEM HANDLOWYM - szkolenie dla menadżerów działu sprzedaży, którzy pragną poznać najważniejsze kompetencje i zadania kierownika handlowego, poznać swoje mocne i słabe strony i stworzyć dla siebie plan działania i rozwoju działu sprzedaży.</p> <p>„TANI” MARKETING – CZYLI JAK PROMOWAĆ FIRMĘ NIE MAJĄC DUŻEGO BUDŻETU - szkolenie, które pokazuje jakie narzędzia można wykorzystać dla promowania firmy o niskim budżecie.</p>	<p>SPRZEDAWAJ MARKETINGIEM/ ZABAWY ZE SPRZEDAŻĄ I MARKETINGIEM - warsztaty dla pracowników działów sprzedaży i marketingu.</p> <p>WARSZTATY KREATYWNE - burza mózgów dla przedstawicieli tego samego lub różnych działów w firmie</p> <p>PRZEDSTAWICIEL HANDLOWY - profesjonalne działania w terenie</p> <p>KOMPETENCJE I ZASOBY MENADŻERSKIE - praca z pracownikami, którzy do tej pory nie pełnili funkcji menadżera, a awans wymaga od nich w/w kompetencji.</p> <p>SPOTKANIA ON-TO-ONE Rozwijaj swoje zasoby</p> <p>Twój potencjał sprzedażowy - odkryj i rozwijaj go</p> <p>Pewność siebie - zadбай o siebie</p> <p>Kobieta niezależna - zaplanuj swoją drogę do sukcesu</p>	<p>MOTYWACJA I ROZWÓJ OSOBISTY W PRACY</p> <p>KARIERA - ZAPLANUJ JĄ I ROZWIJAJ</p> <p>KOMPETENCJE MENADŻERA</p> <p>COACHING DLA STUDENTÓW - ROZWÓJ, NAUKA, PRACA</p> <p>COACHING DLA PRZEDSIĘBIORCÓW</p> <p>COACHING DLA WŁAŚCICIELI MŚP</p> <p>COACHING DLA PRACOWNIKÓW SPRZEDAŻY I MARKETINGU</p>	<p>KREATYWNE MAMY - warsztaty rozwojowe</p> <p>„STARTUJEMY” - warsztaty dla startup’ów</p> <p>„JA I MÓJ SUKCES” - warsztaty dla planujących stawianie pierwszych kroków w biznesie.</p>
<p>ZAŁOŻENIA</p> <ul style="list-style-type: none"> • Zaprojektowane tematycznie warsztaty szkoleniowe. • Warsztaty mają charakter otwarty, czyli uczestniczyć w nich może każda osoba, która zdecyduje się w terminie na zakup „kreatywnego biletu uczestnika”. • Tematyka warsztatów dotyczy głównie motywacji, marketingu, zarządzania, sprzedaży. • Warsztaty odbywają się w ustalonym miejscu. Grupa liczy ok 12 osób. 		<p>Szkolenia połączone z konsultacjami praktycznymi. Oferta łączy część teoretyczną w formie szkolenia on-line oraz tele i video konsultacji i ćwiczeń. Czas trwania programu szkoleniowego to 1 miesiąc. Program obejmuje: nielimitowany dostęp do platformy szkoleniowej</p>	<p>Warsztaty dla pracowników działu sprzedaży i/ lub marketingu, angażujące ich w procesy rozwoju firmy, pozwalające ocenić ich zaangażowanie i motywację do pracy. Szkolenia mogą mieć charakter tematyczny lub przybrać formę warsztatów rozwojowych.</p>	<p>Indywidualne sesje z właścicielami małych i średnich firm związane z zarządzaniem sprzedażą, marketingiem lub kompetencjami kierowniczymi.</p>	<p>Warsztaty lub sesje indywidualne dla grup startujących w biznesie.</p>

RODZAJ	WARSZTATY OTWARTE	SZKOLENIA ON-LINE	WARSZTATY I SZKOLENIA W FIRMIE	COACHING	SZKOLENIA/ WARSZTATY "STARTUP AKADEMIA"
CZAS TRWANIA	1-2 dni 8 h dziennie	1 miesiąc	Od 1 do kilku dni	Indywidualne sesje	Grupy zorganizowane lub indywidualne sesje
W CENIE DLA UCZESTNIKA	<ul style="list-style-type: none"> • Certyfikat uczestnictwa • Bezpłatna konsultacja marketingowa w ciągu roku. • Materiały szkoleniowe • Przerwa kawowa 	<ul style="list-style-type: none"> • Materiały szkoleniowe • Certyfikat uczestnictwa 	<ul style="list-style-type: none"> • Materiały szkoleniowe • Certyfikat uczestnictwa • Wnioski rozwojowe 	<ul style="list-style-type: none"> • Materiały szkoleniowe • Wnioski rozwojowe 	<ul style="list-style-type: none"> • Materiały szkoleniowe • Wnioski rozwojowe • Certyfikat uczestnictwa
KOSZT	1 osoba - od 599 zł	1 osoba - od 599 zł / mc	Indywidualnie	Indywidualnie	od 200 zł - konsultacje od 499 zł - szkolenia

Podane ceny są kwotami netto. Należy doliczyć podatek VAT 23%

Szczegółowa oferta szkoleń dostępna jest na stronie www.akademiamarki.com

Dla każdej firmy możemy przygotować spersonalizowaną propozycję szkoleniową adekwatną do potrzeb firmy i pracowników. Wówczas oferta poprzedzona jest audytem szkoleniowym.

Pierwsza konsultacja w zakresie wyboru kierunków rozwoju Twojego lub Twojej firmy jest **bezpłatna**.

AGNIESZKA ŚLIWKA

+48 668 027 012
aga@akademiamarki.com

[linkedin.com/in/agnieszkasliwka](https://www.linkedin.com/in/agnieszkasliwka)

www.agnieszkasliwka.pl

www.coachas.pl

KONTAKT AKADEMIA MARKI MŚP

+48 668 130 202
kontakt@akademiamarki.com